

Relatório Final – Missão África Austral 2014

1) DETALHES DA AÇÃO

I. Data:

15 a 25 de julho de 2014

II. Local

Johanesburgo (África do Sul), Maputo (Moçambique) e Luanda (Angola)

III. Custo:

R\$872.229,63

IV. Equipe Apex:

Guilherme Almeida Machado; Carla Vieira Rodrigues Paschoalim; Marcio Guerra De Carvalho; Rafael Gomes Do Prado Ribeiro; Mauricio Antonio Rocha Borges

V. Objetivo da ação:

A Missão Norte da África 2014 tratou-se de uma missão multisetorial que teve por objetivo promover a ampliação do fluxo comercial entre o Brasil e os países alvo (África do Sul, Moçambique e Angola), bem como explorar as possibilidades de cooperação entre os setores produtivos destes mercados.

2) PROGRAMAÇÃO DETALHADA

Dia 15/07 – terça-feira

16h30-17h00 Seminário de Oportunidades África do Sul
17h00-17h30 Seminário de Oportunidades Moçambique
18h20-18h45 Instruções sobre a Missão Empresarial
18h45-19h30 Coquetel

Dia 16/07 - quarta-feira

9h00- 18h00 Rodadas de negócios no Hotel Hilton Sandton

Dia 17/07 - quinta-feira

09h20 Grupo 1 (Casa e Construção) Visita Técnica ao Builders Warehouse
Grupo 2 (Alimentos e Bebidas) Chegada ao Pick and Pay

10h45 Grupo 2 (Alimentos e Bebidas) Visita Técnica ao Nicolway Shopping Centre
11h15 Grupo 1 (Casa e Construção) Visita Técnica ao Design Quarter
12h30 Grupo 2 (Alimentos e Bebidas) Visita Opcional ao Checkers Hyper.
13h00 Grupo 1 (Casa e Construção) Visita Opcional ao Checkers Hyper.
16h30 Deslocamento para aeroporto. Destino Maputo

Dia 18/07 - sexta-feira

9h00 - 12h00 Rodadas de negócios externa
12h00 -14h00 Almoço
14h00-18h00 Rodadas de negócios no Hotel

Dia 19/07 – sábado

9h00-18h00 Visitas técnicas externas sugeridas pela Apex/ Reuniões de Follow up

Dia 20/07 – domingo

04h00 Deslocamento para aeroporto. Destino Luanda
19h00 - Reunião de alinhamento entre empresários e Apex-Brasil.

Dia 21/07 - segunda-feira

08h30 – 09h30 Registro Seminário de Oportunidades em Angola
13h30 – 18h00 Rodadas de Negócios Externas

Dia 22/07 – terça-feira

9h00 - 12h00 Rodadas de negócios externas para um grupo de empresas, e visita técnica no supermercado Kero e Kilamba Quiaxi
10h00 Saída do Hotel Epic Sana para Inauguração da Feira Internacional de Luanda (FILDA 2014)
19h00 Regresso ao Hotel Epic Sana

Dia 23/07 – quarta-feira

9h00 - 12h00 Rodadas de negócios externas
12h00 Saída do hotel Epic Sana para a Feira Internacional de Luanda (FILDA 2014)
14h00 – 19h00 FILDA
19h00 Regresso ao hotel Epic Sana

Dia 24/07 - quinta-feira

9h00 - 12h00 Rodadas de negócios externas

12h00 Saída do Hotel Epic Sana para a Feira Internacional de Luanda (FILDA 2014)

14h00 - 19h00 – FILDA

19h00 - Regresso ao Hotel Epic Sana

Dia 25/7 – sexta-feira

9h00 - 12h00 – Rodadas de negócios externas para parte do grupo e visita técnica à Odebrecht para a outra parte

14h00 - 19h00 – FILDA

19h00 - Regresso ao Hotel Epic Sana

Dia 26/07 - sábado

Retorno ao Brasil

3) EMPRESAS PARTICIPANTES

- | | |
|----------------------|--------------|
| 1. GFG Muriel | 24. Trapp |
| 2. Realizar | 25. Tervedi |
| 3. Clarice | 26. Ecoserra |
| 4. Garoto | |
| 5. Doracorp | |
| 6. TACE | |
| 7. Comil | |
| 8. AS Tech | |
| 9. Bortolotti | |
| 10. Itaca Micheletti | |
| 11. Viqua | |
| 12. Quimilaus | |
| 13. Plastifluor | |
| 14. Baldan | |
| 15. CRS Brands | |
| 16. Fame | |
| 17. Intertrade JVM | |
| 18. Brinox | |
| 19. General Products | |
| 20. Foroni | |
| 21. Iguatemi | |
| 22. Fanem | |
| 23. Vilheto | |

4) RESULTADO GERAL

EXPECTATIVA de NEGÓCIOS IMEDIATOS	US\$ 7.125.000,00
EXPECTATIVA 12 MESES	US\$ 43.025.000,00
TOTAL	US\$ 50.150.000,00

Os resultados acima foram declarados pelas empresas participantes em formulário de avaliação pós-evento, representando apenas a expectativa de resultados das empresas.